



Sales WerkstudentIn/PraktikantIn

(m/w/d)

Wir glauben an Mobilität ohne Emissionen, die im Einklang mit Mensch und Umwelt steht. Aus diesem Grund definieren wir neue technische Standards, die es jedem/jeder ermöglichen, eine eigene Ladeinfrastruktur aufzubauen und dezentral zu betreiben. Wir leisten mit unseren Lösungen rund um unsere selbst entwickelte Lade-Plattform unseren Beitrag zum Aufbau eines globalen Ladeinfrastruktur-Netzwerks.

Unser Team setzt auf eine offene und heterogene Kultur, in der selbstbestimmt gearbeitet wird. Bei uns findest Du Raum, Deine eigenen Ideen zu verwirklichen und über Dich hinaus zu wachsen. Der Wunsch etwas zu verändern, treibt jede(n) einzelne(n) von uns an. Werde Teil unseres Teams und lass Dich von unserer Vision inspirieren.

Welche Herausforderungen Dich bei reev erwarten

- Als vollwertiger Teil unseres Sales-Teams bist Du im regulären Tagesgeschäft mit eingebunden und kannst Dich entsprechend Deiner Stärken und Interessen einbringen.
- Du unterstützt bei der Kundenakquise durch Konzeptionierung und Planung von Pitches.
- Zu Deinen Aufgaben gehört die Erstellung von Inhalten für (Vertriebs-) Partner sowie die Umsetzung und Durchführung von Schulungen und Webinaren.
- Du erstellst Marktanalysen, um die internationale Expansion von reev mit voranzutreiben.

Was du mitbringst

- Du befindest Dich im/nach einem wirtschaftsnahen, elektrotechnischen oder energiewirtschaftlichen Studium.
- Mit der Arbeit im Team fühlst du dich sehr wohl. Du bist kommunikativ, magst den Kontakt zu Menschen und hast ein starkes Durchsetzungsvermögen.
- Zuverlässiges und selbstständiges Arbeiten sind Dir kein Fremdwort.
- Du bist bereit im täglichen Geschäft mitanzupacken und Dich auf neue Gebiete vorzuwagen – denn Du begeisterst Dich für das Thema eMobility.
- Idealerweise hast Du sogar erste Erfahrungen im Bereich Sales.
- Du sprichst exzellentes Deutsch und gutes Englisch.

Was Dich bei reev erwartet

- Dich erwartet die Chance, ein stark wachsendes Unternehmen auf seinem steilem Erfolgskurs zu einem der führenden Anbieter von Ladelösungen entscheidend mitzugestalten und so die Mobilitätswende mit eigenen Händen vorantreiben.
- Einer unserer entscheidenden Vorteile sind kurze Entscheidungswege sowie offene & direkte Kommunikation, welche Dich an Deinen Aufgaben wachsen lässt.
- Weil wir die Zeit schätzen, die unsere KollegInnen hier verbringen, arbeiten all unsere MitarbeiterInnen mit erstklassiger Ausstattung.
- Deine KollegInnen sind nur eine Armeslänge von Dir entfernt, denn für uns ist Kommunikation einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren.
- Wir leben flache Hierarchien, in denen vielversprechende Ideen und stichhaltige Argumente wichtiger sind als Rollen und Ränge.
- Obwohl unser Office zentral gelegen ist und sich wie ein zweites Zuhause anfühlt, kannst Du ortsunabhängig und zu flexiblen Zeiten arbeiten, ausreichend Urlaubstage nehmen und erhältst eine wettbewerbsgerechte Vergütung.

Wenn sich das für dich nach einer großartigen Gelegenheit anhört, schicke uns Deine Bewerbung mit Portfolio oder Deinen LinkedIn / Xing-Link an jobs@reev.com.

Ansprechpartnerin:

Melinda Sinka

+49 (0) 89 997428265